

Hasna Bougarne Responsable commerciale, Gint Atlas « Le Maroc sera la tête de pont pour que Gint Atlas se développe en Afrique »

[Maroc](#) | [Mohamed Mounjid](#) | 31 décembre 2010 à 8 h 00 min

Pouvez-vous nous donner une idée sur votre société?

Gint Atals est un bureau d'études et d'ingénierie qui se positionne sur le marché de la sécurité des biens et des personnes. Il vient dernièrement d'ouvrir un bureau de représentation au Maroc. Son produit phare, le Vigitower a été testé puis positionné en surveillance opérationnelle dans le cadre de secteurs d'activités et dans des conditions de localisations géographiques et météorologiques particulièrement exigeantss.

Pourquoi avoir choisi de vous implanter au Maroc?

Gint Atlas a décidé de s'implanter au Maroc pour de multiples raisons. D'abord la proximité physique et culturelle avec la France avec laquelle il a signé plusieurs accords de libre échange. Sans parler de la stabilité politique qui rassure les investisseurs. Mieux encore, le Maroc jouit d'une main d'œuvre jeune, qualifiée et bon marché. À noter également que le Maroc est un pays qui connaît un développement remarquable. Plusieurs entreprises étrangères opérantes dans différents domaines ont été implémentées dans les derniers années.

Qu'en est-il de vos perspectives de croissance ?

On a lancé sur le marché marocain nos différents produits, et on va essayer de diversifier au maximum, notre offre pour pouvoir acquérir quantitativement et qualitativement, de nouveaux clients. Côté distribution : On a visé les grandes villes au départ et on visera ensuite toutes les villes du royaume. Il est à souligner que notre stratégie de communication doit viser, au départ, les grands groupes puisqu'ils sont plus aptes à s'engager dans ce domaine. Je tiens à préciser enfin que le Maroc sera la tête de pont pour que Gint Atlas se développe en Afrique.